



どうにかしてでも、 達成させます。

何があっても。

VauDium Inc. · 2026.10

誰にでも、成し遂げたいことがあります。

私はペチットで、人が生きていく力を届けたいと思っています。

タスク管理のサービスに大げさな目標だと思われるかもしれませんが

私の目標は、はじめから、成し遂げることを通じて生きる喜びを届けることでした。

私自身が、その希望のない日々を長く生きてきたからです。

そんな悲しい人生を、ほかの人には生きてほしくありません。

私がお渡ししたいのは、努力すれば何でもできるという幻想ではありません。

努力すれば、少し難しくて、少し違うものをつくれるという事実です。

もう一度、心を決めてみます。

そうしていこうと。

— つくり手の言葉

米国の成人の71%が「楽しめる仕事」を充実した人生の条件に挙げています — 親しい友人（61%）より上です。（Pew Research Center, 2023）

けれど、始めるのは重く、途中で詰まり、次はまた一から。

始める

「それをあきらめる理由もまた学ぶことでした。」 — Notion を使っていたある会社

途中

自分で決めた締め切りを守れる人は10人中3人です。 — Buehler ほか, 1994

次の回

前回遅れた記憶があっても、今回の計画にはほとんど反映しません。 — Buehler ほか, 1994

望む気持ちは変わらないのに、止まることがくり返されます。

新年の目標を立てた人の45%は、1年以内に手放します。(Oscarsson ほか, PLOS ONE 2020・1,066人を1年追跡)

ペチットが、始める・途中・次の回を 前もって用意しておきます。

始める

そのまま従えばいい計画（テンプレート）
から選びます。

途中

詰まったら、AIが次にやることを尋ね、提
案します。

次の回

今回の振り返りが、次の計画に入ります。

終わったことごとに、星がひとつ灯ります。

従えばいい計画1万3千件から始めます。

13,000+

タスク・メモ・準備物の計画 — 韓国語・英語・日本語

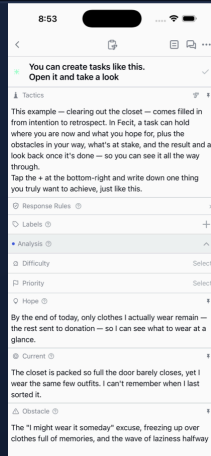
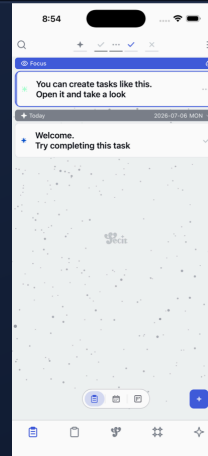
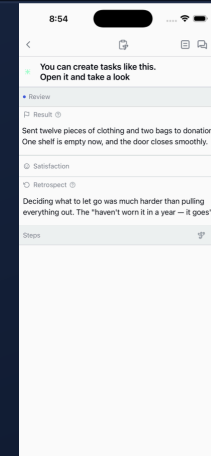
AIが前もって作っておきました。

タスクを作るときや探すときにすぐ出てきて、押せばそのまま使えます。

白紙の画面から始めることはありません。

用意されたチェックリストひとつで、手術の死亡率が1.5% → 0.8%に下がりました。(Haynes ほか, NEJM 2009・WHO 手術安全チェックリスト、8か国7,688人)

詰まったら、ペチットが次の問いを差し出します。



準備できるように

タスクを開くと、目標、つまりきそうなこと、そのときやること、準備物、ステップの欄がもうあります。

空欄で止まったら

AIが問いを続け、一步を提案します。

取りこぼさないように

今日のタスクがロック画面とウィジェットに出ています。オフラインでも、すべての端末で。

「とにかくよく作って、使うだけにしてあげよう」 — 創業者

「いつ・どこで・どうやって」を前もって決めておくと、やり遂げる確率が大きく上がります。(Gollwitzer & Sheeran 2006・94の検証のメタ分析, $d=0.65$)

今回つまずいたところが、次の計画に入ります。

3回目の記録

振り返り — 「芯の手入れで半分がつまずいた。ワックスが2人分足りなかった。」



テンプレートに反映

残すものだけ選んで — ステップ追加：芯の手入れの実演・準備：ソイワックス 8 → 10人分



4回目の開始

前回学んだことがすでに入っているテンプレートから始めます。

終わると、AIが残すべきものだけを選んでテンプレートに入れます。

やったことを振り返り、次に反映すると成果が大きく上がります。(Keiser & Arthur, J. Applied Psychology 2021・61研究のメタ分析, $d=0.79$)

人の手が必要だったことを、AIが担います。

以前は人が集まる必要があったこと

いまのペチットでは

人が集まらないと積み上がらなかった出発点

AIが先に満たしました。

経験者が直してくれていた計画

終えたことごとに、AIが残すものを選んで反映します。

そばで気にかけてくれる秘書

Claude など他のAIアシスタントからも、ペチットのタスクを直接読んで直せます。

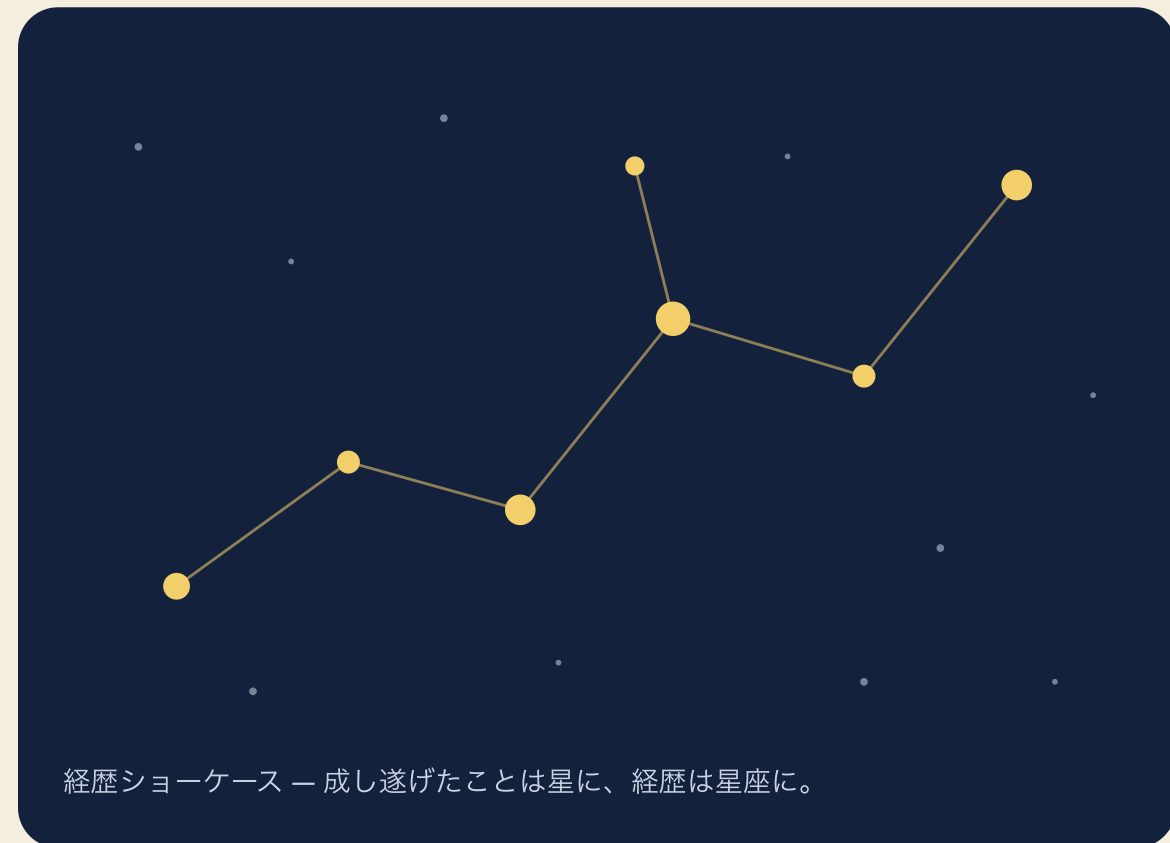
「たくさんの人がいないと解けない問題を、AIを使って解いているんだ」 — 創業者

AI 1回 ¥20 — 実測の平均原価 ¥0.8。1回の呼び出し数と長さをコードで縛り、最悪値も計算できます。

AIが手伝い、
成し遂げたことは、その人の星として残ります。

「結局は人間、
人間が大事な
んだ」

AI時代のノウハウは、一貫性と品質で勝負します。 — 創業者



AIは得意な仕事で品質を40%以上上げますが、その外では正答率を19ポイント下げます — どこまで任せるかは人が決めます。(Dell'Acqua ほか 2023・BCG コンサルタント 758人)

ひとりで働く人は増え、 関わる組織はよく変わります。

116万

韓国の1人創造企業、前年比+15.4%（中小ベンチャー企業部, 2025）

36.3%

米国の新規スタートアップのうち1人創業、2019年は23.7%（Carta プラットフォーム基準, 2025年上半期）

1.6年

韓国の若者の最初の職場の平均勤続 1年6.8か月（国家データ処, 2026）

「個人がそれぞれ違う組織に短期間つながることが増えていくだろう」 — 創業者

組織が変わるたびに、新しいシステムを覚えることはできません。

ひとりで使っていたそのまま、チームでも使えます。

「無理に座らせて教えることもできず、もどかしいばかりでした。」

— Notion で会社を回していた方の声（2026.07 収集）

「ひとりが慣れ親しんだ、ひとりのためのサービスを提供し、それをチームにつなげて、ユーザーと管理者それぞれに使いやすいインターフェースを提供する。」

— 設計目標（創業者）

招待すれば、同じ画面で任せて、見て、一緒に直します。新しいメンバーが別に覚えるシステムはありません。

すぐ使える仕事の道具の席が、空いています。

Notion

何でも作れる自由なキャンバス。学ぶほど強くなります。

Google カレンダー

時間の配置と招待の標準。

ペチット

構造がすでに作られているので、初日から使えます。

市場 — 同じ仕事をくり返す人とチーム（ワンデイクラス・講座・撮影・顧客インタビュー）。最初の入口は、ひとりの初期創業者。

「Notion や Jira をきちんと使うには、使う人たちが機能をたくさん理解していなければならない」 — 創業者

業務管理ツールはいまも速く伸びています — monday.com 2025年売上 \$12.3億（+27%）。(上場企業の開示)

売れますー誰が、何を、どうやって。

誰が買うか	同じ仕事をくり返し、準備が結果を分ける人。最初のお客さまは、ひとりの初期創業者。
何を買うか	詰まらずにやり終える時間ーメンバーシップ ¥7,000/30日・AI ¥20/回・マーケットのノウハウ。
どう売るか	コンサルティングで直接会ってニーズとお客さまをつかみ、そのお客さまがペチットのユーザーになります。

決済はもう開いていますーアプリ内決済・ウェブ決済。

ノウハウが取引され、 直すたびに、買った人にも届きます。

① 人が達成する



② ノウハウが積み上がる



③ ノウハウを共有して利益を得る

コンサルティング

ニーズとお客さまをつかみます。

知識の取引

マーケット・ギルドー 作者が直すと、買った人の計画も一緒に直ります。

機能の販売

メンバーシップ ¥7,000/30日・AI ¥20/回・アプリとウェブの決済を接続済み

広告 → ふたたびコンサル ティング

規模ができてから・積み上がった経験と道具で、ふたたびコンサルティングします。

「コンサルティングは始まりであり、結果だ」 — 創業者

ひとりでここまでリリースしました。 次は、ユーザーの「2回目」です。

リリース済み

App Store・Google Play・ウェブ・デスクトップ・ウィジェット・オフライン・共同編集・韓/英/日。これをすべてひとりで運営しています。

買えるように

アプリ内決済・ウェブ決済を接続 — メンバーシップ、AI、マーケットがすでに値段のついた状態で開いています。

もう直したこと

最初に作った計画がほとんど使われなかったので、「人が望み、従えるか」に基準を変え、作る画面ごとに表示しました。

見るシグナルはひとつ

同じ仕事を2回目にするとき、1回目の記録をもう一度開くか。

「これから回していくんだ」 — 創業者

ペチットで、ペチットをつくっています。

開発環境の改善作業をしていて、「こうすればもっとうまくできるのでは？」と思った — その方法を道具にしたのがペチットです。

279 / 318

創業者がペチットで働いた日 — 2025-12-08 の最初の記録から

?

投資のお願い — 対象：VC

?

ランウェイ

?

届ける（マーケティング）

?

つくる（開発）

どうにかしてでも、 達成させます。

ペチット・何があっても。

 App Store

 Google Play

 ウェブ

 デスクトップ



VauDium Inc.